



Offre d'emploi

Responsable développement réseau franchise

Rattachement : Direction générale — Mme Claire Dubois

CDI · 35h / semaine · Paris 9e · Télétravail partiel

Missions principales

Recrutement et sélection des franchisés

- › Définir et mettre en œuvre la stratégie de recrutement de franchisés qualifiés
- › Prospector dans les villes prioritaires (Lyon, Bordeaux, Nantes, Toulouse, Strasbourg...)
- › Qualifier les leads (SEO, SEA, LinkedIn Ads) — valider l'apport personnel (50 000€ – 75 000€)

Communication franchise

- › Piloter la stratégie de communication B2B (SEO/SEA ~900€/mois)
- › Animer la présence LinkedIn B2B (posts, carrousels, webinaires trimestriels)
- › Organiser la participation aux salons professionnels (Franchise Expo Paris)

Formation & accompagnement

- › Concevoir et déployer le programme de formation initiale (e-learning + terrain)
- › Accompagner les franchisés à l'ouverture et assurer le suivi post-ouverture

Profil recherché

Formation

- › Bac+5 en école de commerce, développement commercial ou management de réseaux — spécialisation franchise appréciée

Expérience

- › Minimum 5 à 7 ans en développement de franchise ou réseaux commerciaux, idéalement dans le retail, textile ou RSE

Compétences clés

- › Expertise en développement de réseaux de franchise
- › Maîtrise des aspects juridiques et contractuels de la franchise
- › Connaissance des outils LGR (type MyFranchise) et LMS
- › Leadership, mobilité nationale (50% déplacements)

Conditions d'emploi & rémunération

Contrat	CDI — 35h/semaine (amplitude variable, déplacements fréquents)
Localisation	Paris 9e + télétravail partiel (1 jour/semaine)
Rémunération	40 000€ – 50 000€ brut/an selon expérience
Variable	Jusqu'à 5 000€/an (nombre d'ouvertures, performance réseau)
Avantages	Tickets restaurant · Mutuelle · Véhicule de fonction · Réductions Etikashion

Process de recrutement

1. Envoi CV + lettre de motivation



Offre d'emploi

Responsable développement réseau franchise

Rattachement : Direction générale — Mme Claire Dubois

2. Entretien téléphonique de pré-sélection (45 min)
3. Entretien avec Mme Claire Dubois (1h30)
4. Cas pratique : stratégie de recrutement de franchisés + simulation entretien
5. Entretien final + rencontre équipe + prise de références

Candidature : services.etikashion@gmail.com